

BANKERS

Sales

Global Consultant Relationship Manager 11189

Identify and target global and local consultants who cover large institutional investors, provide thorough information on bank key investment strategies with emphasis on Insurance-Linked Investments. Prepare and conduct meetings with consultants, organize on-site visits and conduct due diligence process. Prepare a monthly 'consultant letter' with details and updates on CL investment strategies.

Bachelor in Business Administration (FH) or University degree in Engineering, Economics, MBA, CFA, CAIA, proven track record in interaction with consultants, professional exp. as Sales or Product Manager with Inst. Asset Management, English, German.

Arbeitsort: Zürich

Sales/Relationship Manager 11245

Mitglied des Business Development Teams, verantwortlich für Institutional Sales und Marketing in der Schweiz. Verkauf und Beratung von Produkten und Dienstleistungen an neue Investoren.

Banklehre, -erfahrung, Studium, 3 - 5 Jahre Vertriebs-erfahrung im Hedge-Fonds Bereich, ausgewiesener Verkaufsprofi. Deutsch, sehr gute Englischkenntn., Weiterbildung erwünscht.

Arbeitsort: Zürich

Senior Sales Manager Private Equity 11214

Independent and entrepreneurial development of the Swiss market covering financial institutions like pension funds, insurance companies, asset managers and banks. Definition and execution of a business plan for the region, establishment of new client relationships with inst. clients, client services of existing institutional clients in these markets.

Proven track record of selling private equity in the Swiss market, university degree in finance, German, English and French.

Arbeitsort: Zürich

Senior Sales 'Zentralbanken/Banken' 11150

Zuständig für Zentralbanken und Banken im deutschsprachigen Raum und Osteuropa, Akquisition von Neukunden, Pflege und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen, Verkauf von FX- und MM-Produkten an Zentralbanken und Banken. Organisation und Durchführung von Kundenbesuchen und Präsentationen.

Banklehre, -erfahrung, mehrjährige Erf. als Sales im Devisenhandel, etablierte Kundenbeziehungen in den betreuten Ländern, Deutsch, gute Englischkenntn., ACI Diplom erwünscht.

Arbeitsort: Zürich